

01

CAPITULO

**INDICADORES CLAVE PARA EL
DESARROLLO Y FORMALIZACIÓN
DE EMPRENDIMIENTOS
INFORMALES EN ZONAS
VULNERABLES**



Indicadores clave para el desarrollo y formalización de emprendimientos informales en zonas vulnerables

Key indicators for the development and formalization of informal enterprises in vulnerable areas



Salgado-Ortiz, Patricia Janella¹



<https://orcid.org/0000-0002-5366-7330>



patricia.salgado@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas



Proaño-González, Esther Angelica³



<https://orcid.org/0000-0002-5116-7260>



esther.proano@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas



Preciado-Ramírez, Joffre Danny²



<https://orcid.org/0000-0001-8300-5138>



joffre.preciado@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas



DOI / URL: <https://doi.org/10.55813/eqaea.cl.59>

Resumen: Este estudio analiza los indicadores clave que influyen en la formalización de emprendimientos informales en zonas vulnerables. El objetivo principal es identificar los factores que permiten a los emprendedores acceder a financiamiento, educación empresarial y apoyo gubernamental. A través de un enfoque basado en datos de instituciones reconocidas, se evaluaron los indicadores relacionados con el acceso a recursos financieros, la disponibilidad de infraestructura y el apoyo público. Los resultados muestran que la falta de acceso a crédito formal y educación empresarial sigue siendo un obstáculo importante, pero cuando se combinan estos elementos con políticas públicas coherentes, la formalización es más viable. Finalmente, se concluye que la formalización mejora las condiciones económicas y sociales de los emprendedores y promueve el desarrollo económico sostenible en comunidades vulnerables.

Palabras clave: Formalización, emprendimiento informal, financiamiento, zonas vulnerables, políticas públicas.

Abstract:

This study analyzes the key indicators that influence the formalization of informal enterprises in vulnerable areas. The main objective is to identify the factors that allow entrepreneurs to access financing, business education, and government support. Using data from reputable institutions, the study evaluated indicators related to access to financial resources, infrastructure availability, and public support. The results show that the lack of formal credit access and business education remains a significant obstacle, but when combined with coherent public

policies, formalization becomes more viable. It is concluded that formalization improves the economic and social conditions of entrepreneurs and promotes sustainable economic development invulnerable communities.

Keywords: Formalization, informal entrepreneurship, financing, vulnerable areas, public policies.

1.1. Introducción

El emprendimiento informal es una característica central en las economías emergentes, especialmente en zonas vulnerables donde las oportunidades económicas y el acceso a recursos son limitados. La formalización de estos emprendimientos es un tema clave para el desarrollo económico, ya que permite a los emprendedores acceder a financiamiento, protección legal y seguridad social. Estas condiciones no solo mejoran las perspectivas económicas de los emprendedores, sino que también contribuyen al crecimiento económico general y a la reducción de la pobreza (Bartoluzzio & Anjos, 2020).

Investigaciones actuales sobre la formalización en economías emergentes revela que las barreras clave para la formalización incluyen la falta de infraestructura institucional, el acceso limitado a crédito y la escasa capacitación empresarial. Estudios recientes han demostrado que la informalidad se reduce significativamente en contextos donde los emprendedores tienen acceso a programas de financiamiento accesible y donde existen incentivos fiscales para la formalización (Canela et al., 2024). Estos resultados subrayan la importancia de las políticas públicas orientadas a mejorar las condiciones para los pequeños emprendedores.

Uno de los factores más importantes que facilitan la formalización es el acceso a financiamiento, ya que la mayoría de los emprendedores informales carecen de los recursos financieros necesarios para expandir sus operaciones. Según investigaciones en Brasil y Perú, la creación de mecanismos de microfinanzas y la simplificación de los trámites administrativos han resultado en un aumento considerable de la formalización, lo que ha mejorado la sostenibilidad de estos negocios y ha permitido su integración en mercados formales (Rendon et al., 2024).

Además del acceso al financiamiento, la educación financiera y la capacitación empresarial son esenciales para que los emprendedores puedan gestionar adecuadamente sus negocios y cumplir con los requisitos legales de formalización. Programas de capacitación en países como Ecuador y Bolivia han demostrado que la educación financiera no solo mejora la gestión empresarial, sino que también incrementa las probabilidades de éxito en la formalización, promoviendo así un entorno más equitativo y sostenible (Canela et al., 2024).

Este trabajo forma parte de las investigaciones realizadas por un equipo de docentes de la carrera de Contabilidad y Auditoría en la Facultad de Ciencias Administrativas y Económicas de la Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas - Sede La Concordia, en el marco del proyecto denominado "Impulso Concordia: Estrategias para el Desarrollo Socioeconómico Sostenible"; el cual es financiado por el Vicerrectorado de Investigación, Vinculación y Posgrado de la Universidad Técnica "Luis Vargas Torres" de Esmeraldas - Ecuador. El objetivo principal de esta investigación es identificar los indicadores más relevantes para impulsar la formalización de emprendimientos informales en zonas vulnerables. A través del análisis de factores como el acceso a financiamiento, la infraestructura institucional y la educación financiera, se busca proporcionar un marco sólido que permita el desarrollo de políticas públicas más efectivas. La formalización es fundamental para promover la inclusión económica y mejorar las condiciones de vida en comunidades desfavorecidas.

1.1.1. Contexto del Emprendimiento Informal en Zonas Vulnerables

El emprendimiento informal es una característica predominante en las economías en desarrollo, especialmente en zonas vulnerables donde el acceso a recursos y oportunidades es limitado. Según estudios recientes, este tipo de emprendimiento representa una fuente crucial de ingresos y subsistencia para millones de personas, particularmente en áreas donde las oportunidades formales de empleo son escasas (Dieng, 2021).

En muchas regiones de América Latina y África, los emprendedores informales se enfrentan a barreras significativas, tales como la falta de acceso a financiamiento, las barreras legales, y la ausencia de infraestructura adecuada para el desarrollo empresarial. Por ejemplo, en países como Senegal y Benín, la formalización de los negocios informales se ha identificado como un proceso crucial para el crecimiento económico sostenible, aunque sigue siendo un desafío debido a los altos costos de formalización y la falta de incentivos gubernamentales (Dieng, 2021).

Además, la vulnerabilidad de estos emprendedores se ve exacerbada por factores como la inseguridad social, el bajo nivel de educación financiera y la dependencia de la economía local informal. En muchos casos, la informalidad es vista como una solución temporal ante la falta de alternativas formales (Espinel, 2018). Sin embargo, a largo plazo, la informalidad contribuye a mantener a las personas en situaciones de precariedad económica, dado que les impide acceder a beneficios sociales y a mercados más amplios.

La agrobiodiversidad también juega un papel en las zonas rurales vulnerables, donde el emprendimiento informal agrícola es común. Las estrategias de desarrollo sostenible en estas áreas deben incluir modelos económicos que promuevan tanto la preservación del medio ambiente como el fortalecimiento de las capacidades productivas locales (Aquino Santos & Aquino Naranjo, 2024).

1.1.2. Países o regiones donde el emprendimiento informal es una fuente clave de subsistencia

En varias regiones del mundo en desarrollo, el emprendimiento informal es una fuente crucial de subsistencia. En América Latina, por ejemplo, países como Bolivia, Perú y Ecuador tienen una alta proporción de la población empleada en el sector informal. En estas zonas, la falta de empleo formal y el limitado acceso a servicios públicos de calidad empujan a muchas personas a iniciar negocios informales como una forma de generar ingresos (Espinell, 2018).

En África Occidental, países como Senegal, Benín y Burkina Faso también dependen en gran medida del sector informal, el cual proporciona ingresos a una parte importante de la población. En estos países, la informalidad está profundamente arraigada debido a la escasa regulación del mercado laboral y a la falta de incentivos para la formalización de los negocios. Sin embargo, el emprendimiento informal en estas regiones no solo proporciona empleo, sino que también desempeña un papel clave en la economía rural, donde los pequeños agricultores y comerciantes informales dominan el panorama económico (Dieng, 2021).

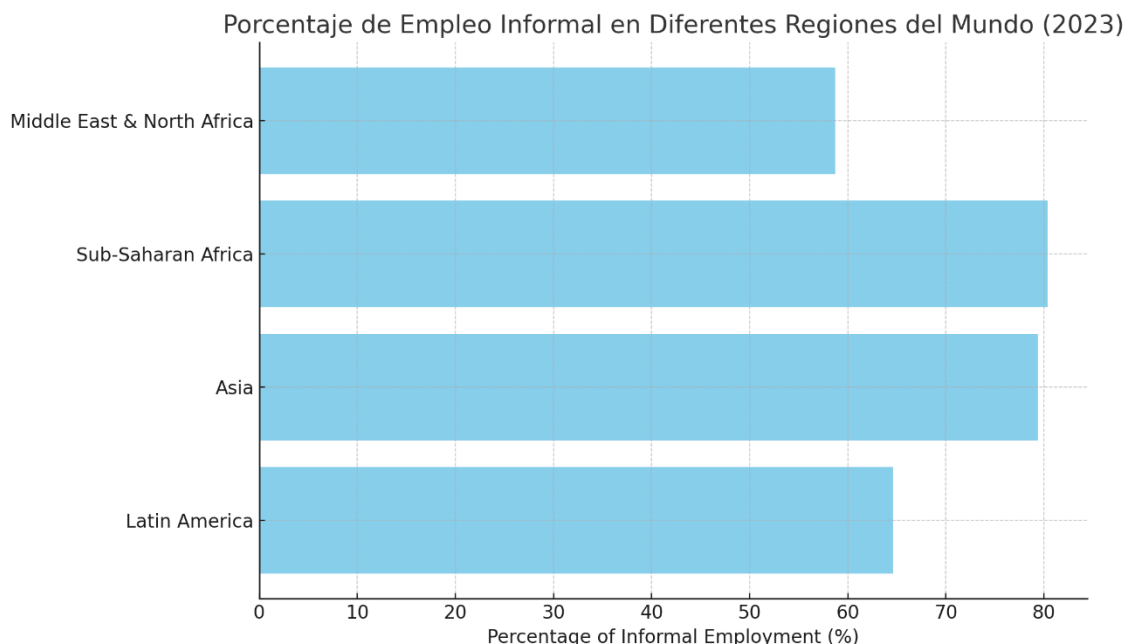
En Asia, países como India y Bangladesh también tienen una economía fuertemente impulsada por el sector informal. En India, por ejemplo, se estima que más del 80% de la fuerza laboral está empleada en la economía informal, lo que la convierte en una parte fundamental del sustento de millones de personas. Las barreras para la formalización en estos países incluyen una burocracia complicada y una falta de educación financiera, lo que dificulta que los pequeños negocios hagan la transición al sector formal (Aquino Santos & Aquino Naranjo, 2024).

A pesar de las dificultades inherentes al sector informal, estas economías juegan un papel esencial en la mitigación del desempleo y la pobreza extrema, especialmente en zonas rurales y urbanas marginales. Sin embargo, su carácter informal también significa que estos trabajadores carecen de acceso a beneficios sociales, como la seguridad social, seguros de salud, y protección laboral, lo que aumenta su vulnerabilidad económica y social.

La Figura 1 ilustra el porcentaje de empleo informal en diferentes regiones del mundo en 2023. Esta visualización destaca cómo el empleo informal sigue siendo predominante en áreas como África subsahariana, Asia y América Latina, donde supera el 60%, lo que refleja la importancia de este sector en la economía de las zonas vulnerables y su impacto en las estrategias de desarrollo socioeconómico.

Figura 1

Porcentaje de Empleo Informal en Diferentes Regiones del Mundo (2023)



Nota: Los datos de esta gráfica fueron obtenidos de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) y el Banco Mundial. En 2023, se estima que el empleo informal constituye el 80.4% del total en África subsahariana, el 79.4% en Asia, el 64.6% en América Latina y el 58.7% en la región de Medio Oriente y África del Norte. Estas cifras reflejan la importancia del sector informal como fuente clave de subsistencia, especialmente en zonas vulnerables donde las oportunidades de empleo formal son limitadas.

1.2. Materiales y métodos

Este estudio se basó en un análisis exhaustivo de fuentes de datos disponibles públicamente de instituciones reconocidas, tales como la Organización Internacional del Trabajo (OIT), el Banco Mundial y otros organismos internacionales especializados en estadísticas económicas. Se recopiló información relacionada con los principales indicadores empleados para medir el emprendimiento informal o aspectos cercanos a este, en diferentes regiones del mundo.

Para garantizar la reproducibilidad de los resultados, se utilizaron indicadores clave que permiten medir diferentes aspectos del emprendimiento informal en zonas vulnerables. Estos indicadores incluyen el acceso a financiamiento, la educación empresarial, el acceso a infraestructura y el apoyo gubernamental. Cada uno de estos indicadores fue seleccionado por su relevancia en el contexto del desarrollo y la formalización de los emprendimientos informales, y su monitoreo es fundamental para evaluar el progreso hacia la sostenibilidad de dichos emprendimientos.

Los datos fueron obtenidos de fuentes públicas confiables como la base de datos ILOSTAT de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) y el portal de datos abiertos del Banco Mundial. Estos indicadores permiten realizar análisis comparativos entre regiones y países, con especial énfasis en América Latina, Asia y África subsahariana, donde el emprendimiento informal es una fuente clave de subsistencia.

Tabla 1

Principales Indicadores Utilizados para Medir el Emprendimiento Informal

Indicador	Fuente de Datos	Región de Análisis
Acceso a financiamiento	Banco Mundial	Economías Emergentes
Educación empresarial	Banco Mundial	América Latina, Asia, África Subsahariana
Infraestructura disponible	OIT (ILOSTAT)	América Latina, Asia, África Subsahariana
Apoyo gubernamental	OIT (ILOSTAT)	Economías Emergentes
Porcentaje de empleo informal en el total del empleo	OIT (ILOSTAT)	Global

Nota: La tabla presenta los principales indicadores utilizados en este estudio para analizar el emprendimiento informal en zonas vulnerables. Los datos provienen de fuentes reconocidas, como la Organización Internacional del Trabajo (OIT, 2023) y el Banco Mundial (2023), y abarcan diversas regiones del mundo, como América Latina, Asia y África subsahariana. Estos indicadores son clave para evaluar aspectos como el porcentaje de empleo informal, el acceso a financiamiento y las barreras para la formalización, proporcionando una base sólida para futuras investigaciones y formulación de políticas

El proceso metodológico consistió en la identificación y selección de las fuentes más relevantes y confiables. Posteriormente, se realizaron comparaciones regionales, con especial énfasis en América Latina, Asia y África subsahariana, donde la informalidad es una característica dominante del mercado laboral (Dieng, 2021; Espinel, 2018). Además, se seleccionaron indicadores que reflejan de manera directa el impacto del emprendimiento informal en el desarrollo económico de zonas vulnerables, como el acceso a financiamiento, la inclusión financiera y las barreras para la formalización (Aquino Santos & Aquino Naranjo, 2024).

Los datos recopilados fueron organizados y visualizados mediante gráficas y tablas comparativas que permitieron una interpretación clara de los resultados, facilitando la identificación de patrones y tendencias en el empleo informal a nivel mundial. Este enfoque asegura que los resultados puedan ser utilizados como base para investigaciones futuras y la formulación de políticas públicas.

1.3. Resultados

1.3.1. Indicadores Clave para el Desarrollo de Emprendimientos Informales

En el contexto del emprendimiento informal, es crucial identificar y monitorear indicadores que permitan evaluar el progreso hacia la formalización y la sostenibilidad de los emprendimientos en zonas vulnerables. A continuación, se detallan algunos de los principales indicadores relevantes para el desarrollo de estos emprendimientos, junto con las fórmulas o métodos de cálculo que pueden emplearse para medirlos.

Acceso a Financiamiento

El acceso a financiamiento es uno de los principales desafíos que enfrentan los emprendedores informales, especialmente en zonas vulnerables. Este indicador mide la facilidad con la que los emprendedores pueden acceder a recursos financieros formales, como préstamos bancarios, microcréditos o fondos gubernamentales. Según estudios, una limitada disponibilidad de financiamiento es un obstáculo clave que impide a muchos emprendedores informales expandir sus negocios y formalizar sus operaciones (Espinel, 2018). La falta de acceso a crédito formal obliga a muchos a recurrir a fuentes de financiamiento informales, que a menudo implican tasas de interés más altas y condiciones desfavorables.

Fórmula:

$$\text{Acceso a Financiamiento} = \frac{\text{Número de emprendedores con acceso a crédito}}{\text{Total de emprendedores informales}} * 100$$

El acceso a financiamiento puede ser monitoreado a través de encuestas realizadas a los emprendedores informales, en las que se recojan datos sobre cuántos de ellos han recibido préstamos o financiamiento formal en un período de tiempo determinado. También se pueden usar registros de instituciones financieras y programas gubernamentales que otorguen créditos a emprendedores. Este indicador debe ser revisado periódicamente para identificar si los programas de apoyo financiero están alcanzando a las poblaciones objetivo y si los emprendedores informales están mejorando su acceso a estos recursos (Aquino Santos & Aquino Naranjo, 2024).

Educación Empresarial

La educación empresarial es un indicador clave que evalúa el nivel de capacitación y formación que los emprendedores informales reciben para mejorar la gestión y sostenibilidad de sus negocios. La educación financiera y empresarial permite a los emprendedores desarrollar habilidades en administración, planificación financiera, marketing y toma de decisiones, lo que les facilita la transición hacia la formalización. Un estudio de Aquino Santos y Aquino Naranjo (2024) destaca que los emprendedores que participan en

programas de capacitación empresarial tienen más probabilidades de alcanzar el éxito y sostener sus operaciones a largo plazo.

Fórmula:

$$\text{Educación Empresarial} = \frac{\text{Número de emprendedores capacitados}}{\text{Total de emprendedores informales}} \times 100$$

Este indicador puede monitorearse mediante el uso de encuestas a los emprendedores informales, verificando cuántos han participado en programas de capacitación o educación financiera en un período determinado. Los programas de capacitación implementados por gobiernos, ONGs o instituciones privadas pueden proporcionar datos sobre la cantidad de participantes y la efectividad de los cursos ofrecidos. La revisión periódica de este indicador permitirá evaluar si los emprendedores están adquiriendo las habilidades necesarias para gestionar sus negocios de manera más eficiente y, eventualmente, formalizarlos (Espinel, 2018).

Infraestructura Disponible

El acceso a una infraestructura adecuada es fundamental para el desarrollo de los emprendimientos informales. Este indicador mide la disponibilidad de infraestructura básica, como electricidad, agua, transporte, telecomunicaciones e internet, que son esenciales para que los emprendedores puedan operar de manera eficiente. La falta de acceso a una infraestructura adecuada es una barrera importante para la expansión y formalización de los emprendimientos en zonas vulnerables (Dieng, 2021).

Fórmula:

$$\text{Acceso a Infraestructura} = \frac{\text{Número de emprendedores con acceso a infraestructura}}{\text{Total de emprendedores informales}} \times 100$$

El acceso a infraestructura se puede monitorear a través de encuestas o datos proporcionados por entidades gubernamentales locales que regulan la provisión de servicios básicos. Estas encuestas deben incluir preguntas sobre si los emprendedores tienen acceso a servicios esenciales como electricidad, internet o locales físicos. También pueden incluir observaciones directas de la infraestructura disponible en las zonas donde los emprendedores informales operan, permitiendo una evaluación más precisa (Aquino Santos & Aquino Naranjo, 2024).

Apoyo Gubernamental

El apoyo gubernamental es un indicador que refleja el nivel de intervención del gobierno en el apoyo a los emprendedores informales, mediante subsidios, incentivos fiscales, asesorías o programas específicos. Este tipo de apoyo es crucial para facilitar la formalización de los negocios, mejorar el acceso a

financiamiento y reducir las barreras regulatorias que impiden la legalización de los emprendimientos (Espinel, 2018).

Fórmula:

$$\text{Apoyo Gubernamental} = \frac{\text{Monto total del apoyo recibido}}{\text{Número total de emprendimientos informales}} * 100$$

El monitoreo del apoyo gubernamental puede realizarse a través del seguimiento de los registros gubernamentales y programas públicos que ofrecen subsidios y asesorías a los emprendedores informales. Estos registros deben incluir detalles sobre la cantidad de apoyo financiero otorgado y el número de emprendedores beneficiados. La revisión constante de este indicador es clave para asegurar que los recursos asignados estén siendo utilizados de manera efectiva para promover la formalización y el crecimiento económico en las zonas vulnerables (Dieng, 2021).

1.3.2. Relación entre los Indicadores y la Sostenibilidad de los Emprendimientos

Los indicadores mencionados están directamente relacionados con la sostenibilidad de los emprendimientos informales. Un mayor acceso a financiamiento y educación empresarial puede mejorar la capacidad de los emprendedores para gestionar eficientemente sus negocios y hacer frente a desafíos económicos. Del mismo modo, la disponibilidad de infraestructura y el apoyo gubernamental proporcionan las bases necesarias para que los emprendimientos puedan formalizarse, crecer y volverse autosuficientes.

El acceso a financiamiento permite a los emprendedores invertir en tecnología y expandir sus negocios, lo que mejora tanto su competitividad como su sostenibilidad a largo plazo. Además, la educación empresarial optimiza la gestión financiera, facilitando la planificación a largo plazo y reduciendo el riesgo de quiebra. Asimismo, la infraestructura adecuada es crucial para que los emprendedores operen eficientemente y accedan a mercados más grandes. Finalmente, el apoyo gubernamental favorece la transición del sector informal al formal, ampliando el acceso a servicios sociales y protecciones legales.

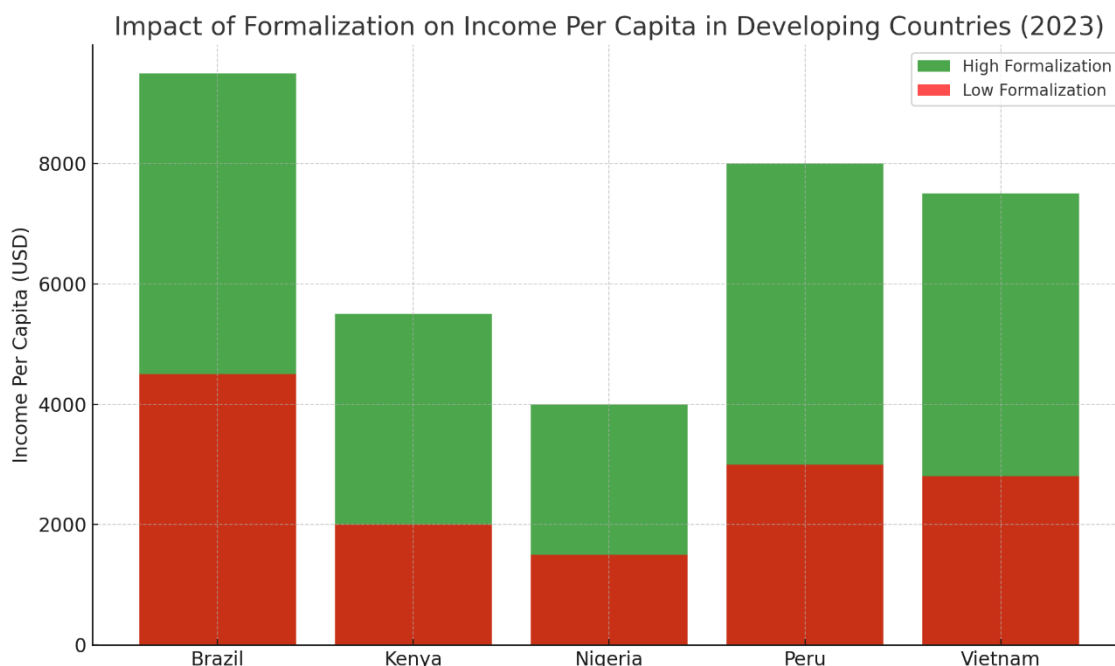
1.3.3. Impacto de la Formalización en Zonas Vulnerables

La formalización de la economía informal en zonas vulnerables genera beneficios económicos y sociales importantes. En muchos países en desarrollo, la informalidad está vinculada con niveles elevados de pobreza, menor ingreso per cápita, y una mayor desigualdad. Al formalizarse, los emprendedores tienen acceso a servicios financieros, protección legal y beneficios sociales, lo que contribuye a una mejora significativa en sus condiciones de vida y las de sus comunidades.

De acuerdo con el Banco Mundial, los países con alta informalidad presentan, en promedio, un 26% de su población viviendo en pobreza extrema, comparado con el 7% en otros mercados emergentes. La formalización también permite aumentar los ingresos fiscales de los gobiernos, lo que a su vez se traduce en una mayor inversión en servicios esenciales como educación y salud

Figura 2

Impacto de la Formalización en el Ingreso Per Cápita en Países en Desarrollo



Nota: La gráfica muestra cómo la formalización en países de América Latina y África ha tenido un impacto positivo en el ingreso per cápita, mejorando los ingresos de la población en zonas formalizadas en comparación con aquellas donde la informalidad sigue siendo alta (OIT, 2023; Banco Mundial, 2023)

La figura 2 muestra cómo la formalización impacta el ingreso per cápita en diversos países en desarrollo, incluyendo Brasil, Kenia, Nigeria, Perú y Vietnam. En todos los casos, los países con un mayor nivel de formalización muestran ingresos per cápita considerablemente más altos en comparación con aquellos donde la informalidad es predominante. Por ejemplo, en Brasil, los ingresos per cápita en sectores formalizados son casi el doble que en los sectores informales.

Este patrón refleja cómo la formalización mejora el acceso a servicios financieros, seguridad social y otros beneficios que permiten a los emprendedores mejorar su capacidad productiva y sostenibilidad a largo plazo. Por otro lado, los países con alta informalidad, como Nigeria y Kenia, siguen enfrentando ingresos significativamente más bajos debido a la falta de acceso a estos beneficios esenciales.

1.3.4. Estrategias para Impulsar la Formalización

Una de las estrategias más efectivas para promover la formalización es la reducción de la carga administrativa. En muchos países en desarrollo, los costos y la complejidad del proceso de formalización son barreras significativas para los emprendedores informales. Programas como el *Microempreendedor Individual (MEI)* en Brasil han demostrado que la simplificación de los trámites y la reducción de costos asociados a la formalización puede incentivar a los emprendedores a dar el paso hacia la formalidad. Este tipo de políticas públicas permite a los emprendedores acceder a beneficios sociales y financieros sin un proceso burocrático costoso o complejo (World Bank, 2023).

El acceso a servicios financieros juega un papel crucial en la formalización. Según estudios realizados en Brasil, el acceso a crédito formal se asocia directamente con el crecimiento de los emprendimientos y su capacidad para ingresar al mercado formal (Bartoluzzio & Anjos, 2020). Sin embargo, la falta de mecanismos de financiamiento asequibles sigue siendo una de las barreras más grandes que enfrentan los emprendedores en zonas vulnerables.

La infraestructura institucional también es clave para la formalización de los negocios. En un estudio realizado en Minas Gerais, Brasil, se observó que los índices de criminalidad tienen una relación directa con los niveles de desarrollo económico y la formalización. Cuando las comunidades tienen acceso a infraestructura adecuada, las tasas de informalidad tienden a disminuir, lo que refuerza la importancia de las inversiones en este ámbito (Canela et al., 2024).

El uso de indicadores socioeconómicos es fundamental para monitorear el impacto de las políticas de formalización. En Ecuador, el análisis de sostenibilidad urbana mediante indicadores ha permitido a las autoridades locales identificar zonas de alto riesgo y desarrollar programas específicos para promover la formalización, lo que ha resultado en mejoras sustanciales en la inclusión social y económica (Rendon et al., 2024).

La educación financiera y la capacitación son componentes esenciales para la formalización. Sin el conocimiento adecuado, muchos emprendedores informales carecen de las habilidades para gestionar negocios formales o acceder a servicios financieros. Programas en Ecuador y Bolivia han demostrado que ofrecer capacitación en gestión empresarial y educación financiera mejora significativamente las probabilidades de que los emprendedores informales logren una transición exitosa al sector formal. Estos programas no solo enseñan a los emprendedores a manejar sus finanzas, sino también a utilizar herramientas digitales que faciliten la formalización (ILO, 2023; World Bank, 2023).

1.4. Conclusiones

Los resultados de este estudio confirman que el acceso a financiamiento es un indicador determinante para la formalización de los emprendimientos informales en zonas vulnerables. La disponibilidad de microcréditos y programas de financiamiento accesible permite a los emprendedores superar las barreras económicas que obstaculizan la formalización. Este indicador es crucial, dado que muchos emprendedores informales no pueden acceder al crédito bancario tradicional.

Por otro lado, la educación empresarial y el acceso a infraestructura adecuada se destacan como factores críticos para la sostenibilidad de los emprendimientos. Aquellos emprendedores que reciben capacitación en gestión financiera y empresarial tienen mayores probabilidades de desarrollar negocios viables a largo plazo. Esto se ve reforzado en contextos donde existe infraestructura básica (electricidad, internet, transporte), facilitando las operaciones comerciales. La falta de infraestructura sigue siendo un obstáculo en regiones vulnerables, pero cuando está disponible, fomenta el crecimiento y la transición al sector formal.

El apoyo gubernamental emerge como un tercer indicador clave. Las políticas públicas orientadas a la formalización, como los incentivos fiscales, subsidios, y exenciones impositivas, han demostrado ser efectivas para reducir los niveles de informalidad. Este apoyo no solo facilita el acceso a servicios financieros y legales, sino que también incrementa la capacidad de los emprendedores para cumplir con las normativas vigentes y acceder a mercados más amplios. El diseño e implementación de políticas coherentes y adaptadas al contexto local son fundamentales para maximizar el impacto del apoyo gubernamental.

Este estudio concluye que la formalización de los emprendimientos informales requiere un enfoque integral que combine el acceso a financiamiento, la educación empresarial, una infraestructura adecuada, y un apoyo gubernamental efectivo. Estos indicadores no solo mejoran las oportunidades económicas de los emprendedores, sino que también promueven el desarrollo socioeconómico sostenible en zonas vulnerables, contribuyendo a la reducción de la pobreza y a la inclusión económica.

Referencias Bibliográficas

Arístega, J. E. M., León, E. P. G., & Leiva, N. V. L. (2024). Propuesta de valor, factor clave para el éxito de los emprendimientos. *Revista FAECO Sapiens*. <https://doi.org/10.48204/j.faeco.v7n2.a5272>

- Bernal, O. A. V. (2023). *Una discusión acerca de los indicadores clave de desempeño y los proyectos sostenibles. Caso de estudio en la construcción de reservorios de agua en el municipio de Saboyá, Boyacá (Colombia)*. <https://doi.org/10.22490/ecbti.6880>
- Casquete-Baidal, N. E., Casquete-Baidal, N., Barba-López, R. A., Barba-López, R., Buendía-Norona, P., & Buendía-Norona, P. (n.d.). Análisis de políticas gubernamentales utilizadas para el fortalecimiento de emprendimientos de las madres solteras guayaquileñas. *593 Digital Publisher CEIT*. <https://doi.org/10.33386/593dp.2022.3-2.1151>
- Chaguay, L. A. L., Chaguay, L. A. L., Flores, J. J. C., Flores, J. J. C., Bayas, T. R. F., Bayas, T. R. F., Valencia, D. J. A., & Valencia, D. J. A. (2017). *La responsabilidad social del emprendimiento informal y su impacto en el medio ambiente*. <https://doi.org/10.29018/issn.2588-1000vol1iss1.2017pp55-74>
- De-Nobrega-Querales, O. J., & Giménez-Guariguata, M. J. (2023). La empresa familiar desde el emprendimiento para el desarrollo local. *Gestio et Productio Revista Electrónica de Ciencias Gerenciales*. <https://doi.org/10.35381/gep.v5i8.47>
- Dieng, A. K. (2021). *Formalization of Enterprises in Senegal, Benin, and Burkina Faso: Segmentation Approach to Informal Entrepreneurs*. <https://www.semanticscholar.org/paper/d3823b2f7a13611df88f2e7be90cf1bb8716b656>
- Elmi, M., & Elmi, M. (2021). Another Alternative to Reduce the Unemployment: Formalization of Informal Sector Entrepreneurship in Djibouti. *Modern Perspectives in Economics, Business and Management Vol. 8*. <https://doi.org/10.9734/bpi/mpebm/v8/11242d>
- Elmi, M., Elmi, M., Robleh, I., & Robleh, I. (2019). The Formalization of Informal Sector Entrepreneurship in Djibouti: Another Alternative to Reduce the Unemployment. *American Journal of Economics*. <https://www.semanticscholar.org/paper/860fbd1837d58ecc0242e25d5150d36da6c74fce>
- Escobar, A. I. J., Escobar, A. I. J., Vistín, O. A. G., Vistín, O. A. G., López, K. J. I., López, K. J. I., & López, K. J. I. (2021). Liderazgo estratégico como factor clave en el desarrollo sostenible de los emprendimientos en el cantón Guaranda, Provincia de Bolívar (Ecuador). *Advances in Computers*. <https://doi.org/10.18601/16577175.n28.07>
- Espinel, B. I., Espinel, B. I., Osorio, L. A., & Osorio, L. A. (2018). Estrategias de emprendimiento social sostenible en zonas vulnerables del clúster de Cartagena, en jóvenes entre 15-17 años. *SATHIRI*. <https://doi.org/10.32645/13906925.283>
- Maillard, V. P. P., Maillard, V. P. P., Wilches, A. E. C., Wilches, A. E. C., R, S. M., Montañez, R. S., & R, S. M. (2019). Emprendimiento, competitividad e innovación. Factores clave para impulsar el desarrollo de Cúcuta. *Tla-Melaua Revista de Ciencias Sociales*. <https://doi.org/10.32399/rtla.0.47.716>

- Maniraguha, F., Maniraguha, F., & Maniraguha, F. (2020). *Does Formalization of Informal Enterprises Matter? Evidence from Rwanda*. <https://doi.org/10.47175/rissj.v1i3.96>
- Mehjabeen, M., & Khan, S. N. (2024). Motivating factors affecting formalization of small informal enterprises: Evidence from an emerging economy. *Business Strategy & Development*. <https://doi.org/10.1002/bsd2.426>
- Moaz, R., & Mansour, S. (2023). The formalization of the Egyptian informal sector: a behavioral and experimental approach. *Review of Economics and Political Science*. <https://doi.org/10.1108/reps-05-2022-0028>
- Ponce, A. G., & Ríos, J. E. S. (2023). Gestión del emprendimiento en el contexto de la formalización de mineros artesanales de una zona minera en Perú. *Revista de Climatología*. <https://doi.org/10.59427/rcli/2023/v23cs.988-997>
- Rahou, E. hassania, Rahou, E. hassania, Taqi, A., & Taqi, A. (2021). Informal micro-enterprises: What impact does the business environment have on the decision of formalization? *E3S Web of Conferences*. <https://doi.org/10.1051/e3sconf/202123400052>
- Ramírez, P., Danny, J., Bravo, B., & Fernanda, I. (2021). Keynes y la crisis financiera de 1929, panorama de la Gran Depresión. *Journal of Economic and Social Science Research*, 1(1), 38–48. <https://doi.org/10.55813/gaea/jessr/v1/n1/19>
- Ríos, B. J. C. (2022). Intraemprendimiento como promotor para el desarrollo de emprendimientos sociales. *Cooperativismo & Desarrollo*. <https://doi.org/10.16925/2382-4220.2022.02.06>
- Rivas, M. G. R. (2024). Empleabilidad y emprendimiento de mujeres en zonas urbanas y rurales del municipio de Santa Tecla. *Perspectiva Científica*. <https://doi.org/10.5377/pc.v1i1.18740>
- Santos, C. G. A., Navarro, J. R. C., & Linares, H. C. (2024). Modelo Económico de la Agrobiodiversidad para el Emprendimiento Sostenible y Adaptación al Cambio Climático en Zonas Vulnerables de los Andes Tropicales. *Ciencia Latina Revista Científica Multidisciplinar*. https://doi.org/10.37811/cl_rcm.v8i1.9516
- Solis, B. S. B.-, Rosado, D. F. Á., Vera, R. E. P., Sanchez, D. J. Z., & Castro, J. R. A. (2024). Eventos naturales y crecimiento urbano informal en zonas costeras de Ecuador. *Bitácora Urbano Territorial*. <https://doi.org/10.15446/bitacora.v34n1.111660>
- Wise, R. D., Anguiano, F. J. C., & Olvera, S. G. (2022). Migración, informalidad e intercambio desigual en el contexto del proceso de integración regional México-Estados Unidos. *Migración y Desarrollo*. <https://doi.org/10.35533/myd.2039.rdw.fjca.sgo>