

CAPITULO 7

ANÁLISIS DE LA FORMALIZACIÓN DEL COMERCIO DE MARISCOS EN EL CENTRO DEL CANTÓN QUININDÉ 2023- 2024

Análisis de la formalización del comercio de mariscos en el centro del cantón Quinindé 2023-2024

Analysis of the formalization of the seafood trade in the center of Quinindé Canton 2023-2024



Canchingre-Suárez, Kathyuska Mishelle ¹



<https://orcid.org/0009-0000-9399-7097>



kathyuska.canchingre.suarez@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas.



Corozo-Villacis, Maoly Lissette ²



<https://orcid.org/0009-0006-4723-1430>



maoly.corozo@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas.



Moreira-Mera, Julianna Vanessa ³



<https://orcid.org/0009-0000-3238-1272>



juliana.moreira.mera@utelvt.edu.ec



Ecuador, La Concordia, Universidad Técnica Luis Vargas Torres de Esmeraldas.



DOI / URL: <https://doi.org/10.55813/egaea.cl.75>

Resumen: Este estudio analiza el proceso de formalización del comercio de mariscos en el Cantón Quinindé durante el período 2023-2024, con el objetivo de identificar los factores que impulsaron esta formalización y los desafíos que aún persisten. Se empleó una metodología mixta, combinando encuestas a comerciantes y entrevistas con funcionarios locales. Los resultados muestran que el principal impulso hacia la formalización proviene de la necesidad de acceder a créditos y cumplir con normativas legales, lo cual ha mejorado significativamente los ingresos de los comerciantes. Sin embargo, persisten barreras económicas y burocráticas que limitan la formalización total del sector. Este análisis ofrece recomendaciones para la implementación de políticas que promuevan la formalización sostenible del comercio.

Palabras clave: Formalización, comercio de mariscos, sostenibilidad económica, normativas legales, desafíos.

Abstract:

This study analyzes the process of formalization of the seafood trade in the Quinindé Canton during the period 2023-2024, with the aim of identifying the factors that drove this formalization and the challenges that still persist. A mixed methodology was used, combining surveys of merchants and interviews with local officials. The results show that the main drive towards formalization comes from the need to access credit and comply with legal regulations, which has significantly improved the income of merchants. However, economic and bureaucratic barriers persist that limit the total formalization of the sector. This

analysis offers recommendations for the implementation of policies that promote sustainable trade formalization.

Keywords: Formalization, seafood trade, economic sustainability, legal regulations, challenges

7.1. Introducción

El comercio de mariscos en el Cantón Quinindé ha evolucionado significativamente en los últimos años, destacándose la formalización del sector como un paso crucial hacia el crecimiento económico local. La transición de comerciantes informales hacia modelos formalizados ha traído consigo beneficios económicos y sociales, incluyendo acceso a créditos, seguros y estabilidad jurídica. Este proceso de formalización se enmarca dentro de un esfuerzo más amplio por fortalecer la economía local y garantizar condiciones laborales más equitativas.

El estudio de la formalización del comercio ha sido ampliamente abordado en distintas economías en desarrollo, mostrando que la transición hacia modelos formalizados no solo beneficia a los comerciantes individuales, sino que también contribuye al desarrollo sostenible de las comunidades. Investigaciones recientes han subrayado la importancia de la intervención estatal y el apoyo institucional en la formalización del comercio (Autor, 2021). Sin embargo, en el caso específico del sector de mariscos en Quinindé, aún se desconocen con claridad los factores que han permitido este cambio y los desafíos que persisten.

Este estudio tiene como propósito analizar la formalización del comercio de mariscos en el centro del Cantón Quinindé, con el fin de identificar los factores que han facilitado este proceso durante el período 2023-2024. La investigación también busca comprender los obstáculos que aún enfrentan los comerciantes formalizados, y proponer estrategias para consolidar este avance en el tiempo.

La investigación se sitúa en el campo de la economía local y el desarrollo comercial, se centra en el proceso de formalización de sectores productivos en economías emergentes, el estudio se enfoca en el sector específico del comercio de mariscos en Quinindé, analizando su impacto en la estabilidad económica de los comerciantes y la competencia con el comercio informal.

El objetivo principal del estudio es analizar la formalización del comercio de mariscos en el centro del Cantón Quinindé, identificando los factores que han facilitado este proceso y los desafíos que aún persisten para consolidar su sostenibilidad.

Investigaciones previas han demostrado que la formalización del comercio permite mejorar la competitividad y la equidad en los sectores económicos

locales; sin embargo, estudios específicos en sectores como el de mariscos son limitados. Este trabajo pretende llenar ese vacío investigativo, proporcionando un análisis detallado del proceso en Quinindé.

El problema identificado radica en la falta de comprensión sobre los factores que han impulsado la formalización del comercio de mariscos en Quinindé y los obstáculos que persisten. Este análisis es crucial para identificar estrategias replicables en otros sectores comerciales y garantizar que los avances logrados hasta ahora se mantengan a largo plazo.

7.2. Materiales y métodos

Los materiales y métodos deben describirse con suficientes detalles para que otros puedan reproducirse y basarse en los resultados publicados. Tenga en cuenta que la publicación de su manuscrito implica que debe poner a disposición de los lectores todos los materiales, datos, código informático y protocolos asociados con la publicación. Los nuevos métodos y protocolos deben describirse en detalle, mientras que los métodos bien establecidos pueden describirse brevemente y citarse adecuadamente.

En este apartado escribirá de forma clara todos los procesos, experimentos, pasos, técnicas realizadas en su investigación. Es muy importante que describa de forma precisa y clara, con el objetivo que otros lectores puedan replicar su estudio. En el mayor de los casos si este apartado no es claro, existe una alta probabilidad de rechazo para su documento. Use tablas, diagramas, figuras, formulas...

Incluirá apartados de diseño, tipo, nivel y modalidad de investigación, métodos, procedimientos y técnicas de investigación. Se define la población o grupo de estudio, así como los criterios de inclusión, exclusión y eliminación. Especificar aspectos éticos de la investigación, como autorización de instituciones, consejos científicos, comité de ética, consentimiento informado.

El comercio de mariscos en el Cantón Quinindé, a jugado un papel muy importante en la economía local ya que esto ha contribuido al sustento económico vital para muchas familias que han realizado esta actividad, tomando en cuenta el crecimiento significativo en los últimos años de esta actividad económica debido a que se ha realizado de manera informal lo que ha limitado su desarrollo y sostenibilidad, lo que para muchos comerciantes y para la economía local presenta un gran desafío, este estudio se propuso analizar los factores que afectan la formalización del comercio de mariscos, así como los beneficios y desafíos que esto conlleva y el impacto tanto de los comerciantes como de los consumidores.

Las preocupaciones por el riesgo a la salud relacionadas con la calidad del producto y la seguridad alimentarias se generó en base a la informalidad con la que muchos comerciantes operaban ya que estos no cumplían con regulaciones sanitarias y las normativas legales, el acceso a las oportunidades de financiamiento por la falta de un marco regulatorio daba desventaja al ingreso estable dentro de un mercado.

Este estudio se enfocó en entender como la formalización podría beneficiar al comercio de mariscos en el Canton Quinindé, los retos que los comerciantes enfrentaron explorando las percepciones que tenían sobre el proceso, identificando los beneficios y desafíos asociados con la formalización de esta actividad, con el fin de proporcionar recomendaciones que fomente al desarrollo sostenible del sector.

La regularización y formalización de este sector podría mejorar significativamente las condiciones laborales, y, garantizando la seguridad alimentaria, social y sanitarias, así como los derechos y beneficios laborales que muchos de ellos no tienen disponibles, esta investigación se justificó en la necesidad de proporcionar un marco que apoyara a los comerciantes en su transición hacia la formalidad.

La formalización de esta actividad contribuye a aumentar los ingresos fiscales del canton, desde una perspectiva económica, los fondos generados a partir de impuestos a los comerciantes formalizados podrían ser utilizados en infraestructuras y mejoras de servicios públicos, no solo en la salud publica sino también en programas de capacitación y apoyo a emprendedores, además la formalización tiene un impacto positivo en base a la sostenibilidad del sector, ya que este enfoque integral justifica la necesidad de investigar y explorar los factores que afectan la formalización y los beneficios que pueden aportar a la comunidad.

La investigación adopto un diseño no experimental con enfoque mixto, integrando la combinación de los métodos cualitativos como cuantitativos con el fin de ofrecer una visión holística del comercio de mariscos en Quinindé, se llevaron a cabo encuestas estructuradas dirigidas a los comerciantes, para recopilar datos sobre sus experiencias con respecto a la formalización, lo que nos permitió obtener información estadística que reflejara las tendencias y patrones de la población estudiada en relación al comercio de mariscos.

La metodología utilizada fue analítica, centrada en la evaluación de teorías y conceptos preexistentes sobre la formalización del comercio. Esta metodología implicó un enfoque sistemático para descomponer y analizar los elementos de la formalización del comercio de mariscos, permitiendo la verificación de hipótesis relacionadas con los efectos de la formalización en el rendimiento económico y social de los comerciantes. A través de este enfoque, se buscó generar

conclusiones que contribuyeran a un entendimiento más profundo del fenómeno en estudio.

Finalmente, se llevó a cabo un análisis documental de la legislación pertinente y de informes previos sobre el comercio de mariscos. Esto permitió contextualizar los hallazgos dentro del marco normativo existente, identificando brechas y oportunidades para mejorar el proceso de formalización. Este diseño metodológico integral fue esencial para alcanzar los objetivos del estudio.

En el Cantón Quinindé, se estima que existen aproximadamente 100 comerciantes formales de mariscos. Estos comerciantes desempeñan un papel crucial en el abastecimiento de productos marinos a la población local y en la economía del cantón. La formalización del comercio de mariscos no solo beneficia a los comerciantes, sino también a la ciudadanía en general al garantizar productos de calidad y seguros.

La población objeto de estudio estuvo constituida por los comerciantes de mariscos del centro del Cantón Quinindé y la ciudadanía que consumió estos productos. Se seleccionó una muestra representativa de comerciantes utilizando un muestreo aleatorio simple. Se llevó a cabo un muestreo de ciudadanos que compraron productos de mariscos para obtener una perspectiva sobre su experiencia en el mercado.

Tabla 1:
Población y muestra.

Categoría	Descripción
Población	Comerciantes de mariscos del centro del Cantón Quinindé (aproximadamente 100 comerciantes formales).
Muestra	Comerciantes: Se seleccionó a 10 comerciantes de mariscos dispuestos a participar en la investigación. Ciudadanos: Se seleccionó a 10 consumidores de mariscos para obtener una perspectiva sobre su experiencia con los comercios formales.
Método de muestreo	Muestreo aleatorio simple y disposición para participar.

Nota: Autores (2024).

Se emplearon técnicas de recolección de datos tanto cualitativas como cuantitativas. Para el componente cuantitativo, se utilizaron encuestas que se aplicaron a los comerciantes, con el fin de obtener información sobre su nivel de formalización, prácticas comerciales y percepciones sobre los beneficios y obstáculos de la legalización. Para el componente cualitativo, se realizaron entrevistas semiestructuradas a funcionarios de la municipalidad (comisario y policías municipales), además de una ficha de observación dirigida a la ciudadanía, enfocada en captar sus percepciones sobre la calidad y

disponibilidad de los productos de mariscos. Esta combinación de técnicas e instrumentos permitió un análisis integral y validado de la situación del comercio de mariscos en el Cantón Quinindé.

Tabla 2:

Ficha de observación.

Preguntas	Sí	No
1. ¿Prefiere comprar mariscos en negocios formalizados que cumplan con las normativas?	50%	50%
2. ¿Considera que los comercios informales de mariscos ofrecen precios más accesibles?	80%	20%
3. ¿Cree que los negocios formalizados garantizan mejor calidad en sus productos?	70%	30%
4. ¿Se siente más seguro comprando en comercios que han sido formalizados?	50%	50%
5. ¿Los negocios informales le generan desconfianza en cuanto a la higiene de los productos?	60%	40%
6. ¿Considera que los precios de los comercios formalizados son justos en relación con la calidad?	50%	50%
7. ¿Ha notado mejoras en la atención al cliente en los negocios formalizados?	60%	40%
8. ¿Le atraen más los comercios informales debido a los precios más bajos?	80%	20%
9. ¿Estaría dispuesto a pagar más por productos de mejor calidad en comercios formalizados?	40%	60%
10. ¿Cree que los comercios formalizados cumplen con las normativas de higiene y seguridad?	60%	40%

Nota: Autores (2024).

La investigación se llevó a cabo respetando todos los aspectos éticos necesarios, comenzando por la obtención de la autorización pertinente de la institución responsable. Se garantizó que todos los participantes fueran informados sobre el propósito del estudio y que su participación fuera completamente voluntaria. Este enfoque fue fundamental para fomentar la confianza y la transparencia durante todo el proceso de investigación.

Se aplicó un consentimiento informado claro, donde se explicaron los derechos de los participantes, así como el manejo de sus datos personales. La confidencialidad fue un aspecto clave, asegurando que la información proporcionada por los comerciantes no fuera divulgada sin su autorización. Esto permitió un ambiente seguro para la expresión de opiniones y experiencias.

Adicionalmente, se implementaron medidas para abordar cualquier posible conflicto de interés y se respetaron las normativas legales vigentes. Estas consideraciones éticas contribuyeron a la validez y credibilidad del estudio,

permitiendo que los resultados reflejaran de manera precisa las realidades del comercio de mariscos en el cantón.

Durante la investigación, se identificaron varios factores que afectaron la formalización del comercio de mariscos. Uno de los principales fue la falta de conocimiento sobre los requisitos legales necesarios para operar formalmente. Muchos comerciantes manifestaron no estar al tanto de los beneficios de la formalización ni de los procedimientos específicos para registrarse.

Además, el costo asociado a la formalización se presentó como un obstáculo significativo. Los comerciantes expresaron que las tarifas de licencia y los gastos de cumplimiento normativo eran excesivos, especialmente para aquellos con recursos limitados. Esto generó una percepción de que la formalización era una carga en lugar de una oportunidad.

Por último, la resistencia al cambio se evidenció como un factor importante. Muchos comerciantes mostraron desconfianza hacia las instituciones gubernamentales y temían que la formalización pudiera resultar en mayores controles y regulaciones que limitaran su flexibilidad. Este panorama complejo complicó la transición hacia un modelo de negocio formalizado

Los beneficios de la formalización del comercio de mariscos fueron evidentes en las respuestas de los participantes. La mayoría de los comerciantes reconoció que formalizar sus operaciones les permitiría acceder a financiamiento y créditos, lo que a su vez podría mejorar su capacidad de inversión y expansión. La posibilidad de acceder a programas de apoyo gubernamentales también fue considerada como un atractivo significativo.

Asimismo, la formalización brindó a los comerciantes una plataforma para mejorar la calidad de sus productos. Al adherirse a regulaciones y normativas, los comerciantes se vieron incentivados a adoptar mejores prácticas en la manipulación y venta de mariscos. Esto no solo beneficiaba a los consumidores, sino que también contribuía a la reputación del sector en general.

Además, muchos comerciantes señalaron que la formalización les otorgaba una mayor confianza en su actividad comercial. Operar bajo un marco legal les permitió establecer relaciones más sólidas con proveedores y clientes, mejorando así su credibilidad en el mercado. Este aspecto se presentó como un motor clave para fomentar un entorno empresarial más dinámico y profesional.

A pesar de los beneficios, los comerciantes también expresaron una serie de desafíos relacionados con la formalización. El cumplimiento de normativas y la adaptación a nuevas regulaciones fueron considerados aspectos complicados. Muchos comerciantes carecían de la capacitación necesaria para entender y aplicar los requisitos legales, lo que generó ansiedad y confusión.

Además, los costos iniciales asociados con la formalización, como la obtención de licencias y la inversión en infraestructura, fueron percibidos como una barrera significativa. Los comerciantes pequeños, en particular, se mostraron reticentes a realizar estas inversiones sin la certeza de un retorno inmediato. Esta percepción contribuyó a la decisión de permanecer en la informalidad.

Por último, la posibilidad de sanciones o multas por incumplimiento fue otro aspecto que generó preocupación. Los comerciantes temían que la formalización pudiera traer consigo un mayor escrutinio y vigilancia por parte de las autoridades, lo que podría resultar en penalizaciones. Este miedo a las repercusiones legales desalentó a muchos de dar el paso hacia la formalización.

El análisis de los datos recopilados mostró una disposición generalizada entre los comerciantes a formalizar sus operaciones, siempre y cuando existieran apoyos adecuados. La mayoría de los participantes indicaron que recibir capacitación sobre el proceso de formalización y sus beneficios sería fundamental para facilitar su transición. Esto evidenció la necesidad de implementar programas educativos dirigidos a comerciantes.

Los grupos focales revelaron que muchos comerciantes estaban dispuestos a invertir en la formalización si se ofrecieran incentivos, como reducción de tarifas o asistencia técnica. La identificación de estas necesidades específicas permitió delinear estrategias que podrían fomentar la formalización, beneficiando tanto a los comerciantes como a la economía local.

El análisis también sugirió que la creación de una red de apoyo entre comerciantes podría ser un factor clave para impulsar la formalización. Establecer canales de comunicación y colaboración entre los diferentes actores del sector podría ayudar a compartir experiencias, reducir miedos y fomentar una cultura de formalidad en el comercio de mariscos en Quinindé.

Los hallazgos de la investigación sugirieron que era imperativo que las autoridades locales adoptaran un enfoque más proactivo para fomentar la formalización del comercio de mariscos. La implementación de políticas que incluyeran capacitación y sensibilización sobre los beneficios de la formalización podría tener un impacto significativo en el sector. Además, la simplificación de los procesos administrativos facilitaría la incorporación de más comerciantes al sistema formal.

La creación de programas de apoyo específicos para comerciantes de mariscos podría ayudar a abordar los desafíos que enfrentan al formalizarse. Esto podría incluir subsidios temporales para costos de licencias y asistencia técnica para cumplir con regulaciones. La implementación de tales políticas no solo beneficiaría a los comerciantes, sino que también fortalecería la economía local en su conjunto.

Por último, la colaboración entre las autoridades locales y los comerciantes sería esencial para garantizar que las políticas adoptadas respondan a las necesidades del sector. Un diálogo constante permitiría ajustar estrategias y desarrollar un marco regulatorio que favorezca la formalización, beneficiando a todos los actores involucrados.

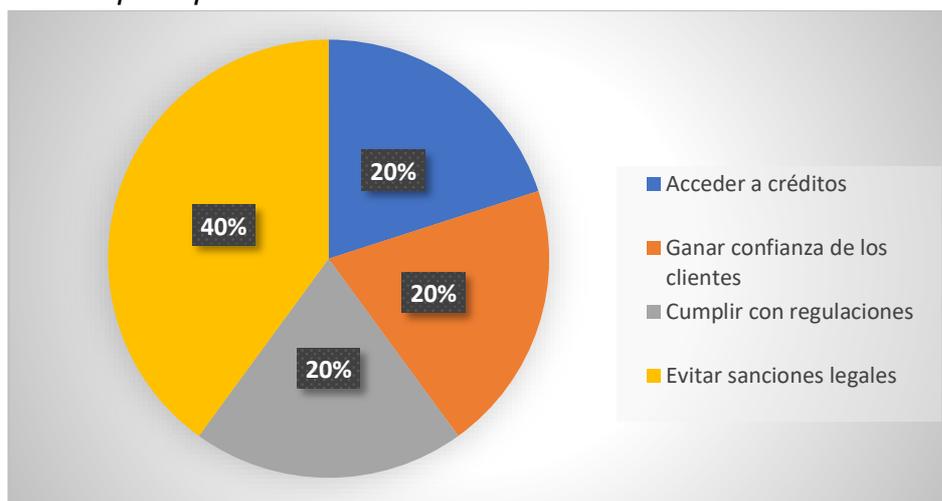
7.3. Resultados

Durante el análisis de la formalización del comercio de mariscos en el centro del Cantón Quinindé, se identificaron factores clave que impulsaron este proceso, así como los beneficios y desafíos que enfrentaron los comerciantes. Un 40% de los encuestados expresó que su principal motivación para formalizarse fue evitar sanciones legales, lo que evidencia una clara conciencia sobre los riesgos de operar en la informalidad. A pesar de los beneficios reportados, como el acceso a créditos y una mayor estabilidad financiera, los comerciantes también se enfrentaron a la competencia desleal de los negocios informales. Según García et al. (2021), “la formalización no solo proporciona seguridad jurídica, sino que también mejora la confianza del consumidor y la calidad de los productos ofrecidos” (p. 45). Esta dualidad de beneficios y desafíos subraya la complejidad del proceso de formalización en el sector.

En figura N° 1 se presenta las motivaciones principales que llevaron a formalizar su comercio de mariscos

Figura 1:

¿Qué motivación principales lo llevaron a formalizar su comercio de mariscos?



Nota: Autores (2024).

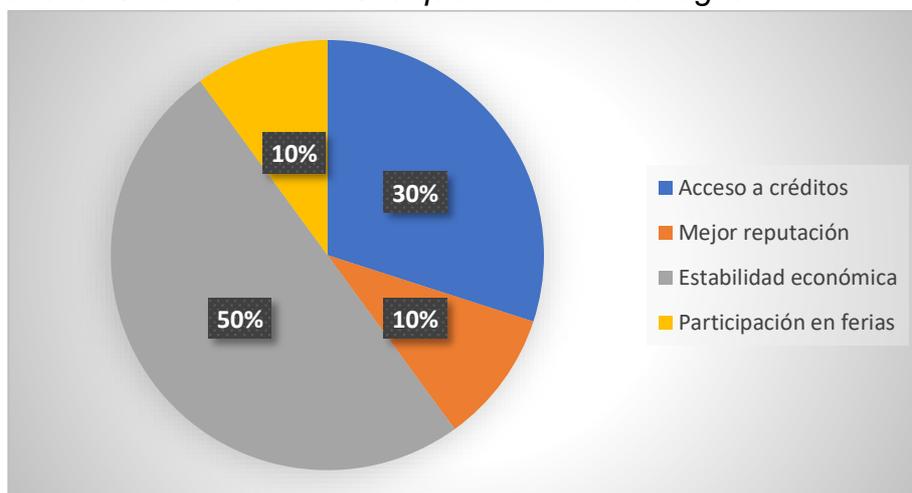
La formalización del comercio de mariscos en Quinindé se debe principalmente a la necesidad de operar legalmente, con un 40% de los comerciantes indicando que su motivación principal es evitar sanciones legales. Esto refleja una conciencia sobre los riesgos de la informalidad y la búsqueda de proteger sus

negocios. Otras motivaciones relevantes incluyen el cumplimiento de regulaciones y la mejora de la confianza del cliente, cada una citada por el 20% de los encuestados. Aunque el acceso a créditos también se menciona como un factor importante, no es el principal motivador. En general, la decisión de formalizarse está fuertemente influenciada por el deseo de cumplir con las normativas y evitar las consecuencias negativas de operar en la informalidad.

En la figura N° 2 se presenta los beneficios obtenidos tras la formalización de negocios.

Figura 2:

¿Qué beneficios ha obtenido desde que formalizo su negocio?



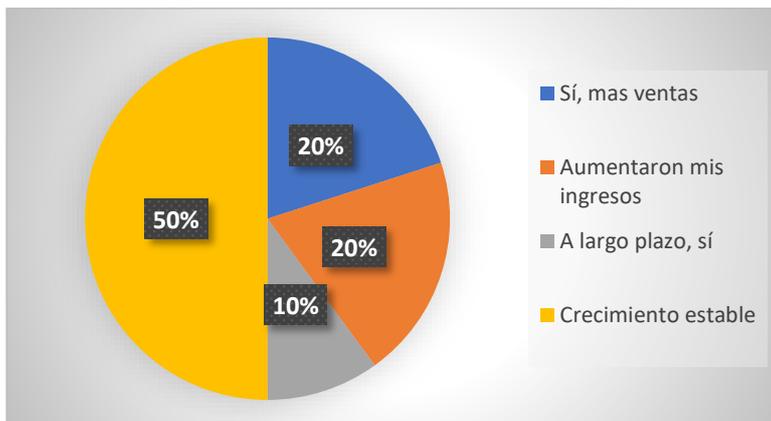
Nota: Autores (2024).

La formalización de los negocios de mariscos ha traído beneficios significativos para los comerciantes en Quinindé. Un 50% de los encuestados reportó una mayor estabilidad económica, mientras que un 30% destacó el acceso a créditos como un factor crucial para la expansión. Además, el 10% mencionó la mejora en la reputación y la participación en ferias como aspectos que han aumentado su visibilidad y oportunidades de negocio. En conjunto, estos resultados evidencian que la formalización va más allá de cumplir con la legalidad, proporcionando herramientas para el crecimiento y la confianza del consumidor en el sector.

En la figura N° 3 se presenta: Percepción sobre el impacto de la formalización en los ingresos y el crecimiento empresarial.

Figura 3:

¿Considera que la formalización ha mejorado sus ingresos y crecimiento empresarial?



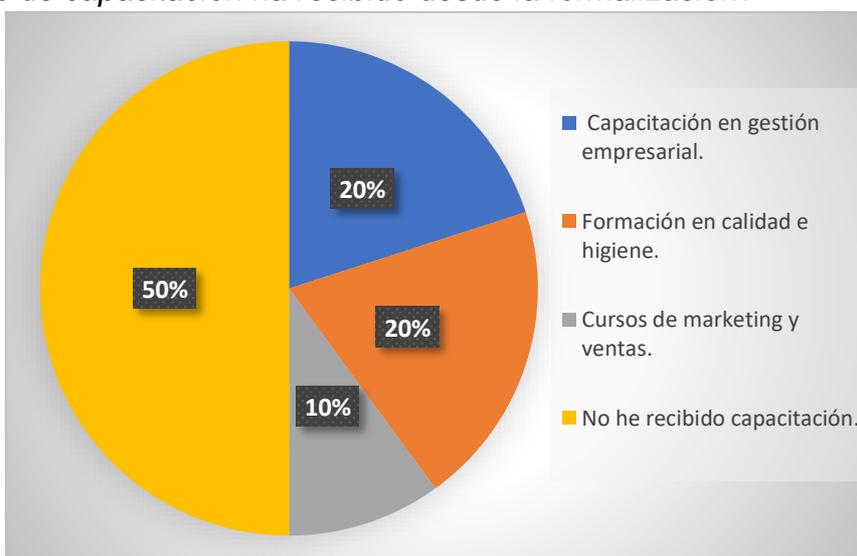
Nota: Autores (2024).

La formalización de los negocios de mariscos se ha mostrado como una estrategia clave para el crecimiento económico, con un 50% de los encuestados reportando un crecimiento estable después de formalizarse. Además, un 20% observó un aumento en ventas y otro 20% notó un incremento en ingresos. Sin embargo, solo un 10% considera que su crecimiento es a largo plazo. Estos resultados indican que operar legalmente fortalece la posición de los negocios en el mercado, promoviendo así la estabilidad financiera y el crecimiento de las operaciones comerciales.

En la figura N° 4 se presentan los tipos de capacitación recibida desde la formalización en el sector de mariscos.

Figura 4:

¿Qué tipo de capacitación ha recibido desde la formalización?



Nota: Autores (2024).

El análisis revela que un alarmante 50% de los comerciantes de mariscos no ha recibido formación, indicando una notable falta de acceso a recursos y conocimientos para mejorar la gestión de sus negocios. Aunque el 20% ha recibido capacitación en gestión empresarial y otro 20% en calidad e higiene, el área de marketing y ventas se queda atrás, con solo un 10% de los encuestados capacitados en este ámbito. Esto pone de manifiesto la necesidad urgente de desarrollar programas de capacitación accesibles y efectivos que fortalezcan la gestión, la calidad y la competitividad en el sector de mariscos.

En la figura N° 5 se presenta las Fuentes de apoyo y asesoría para la formalización de negocios en el sector de mariscos.

Figura 5:

¿Recibió apoyo o asesoría para formalizar su negocio? ¿Quién proporcionó este apoyo?



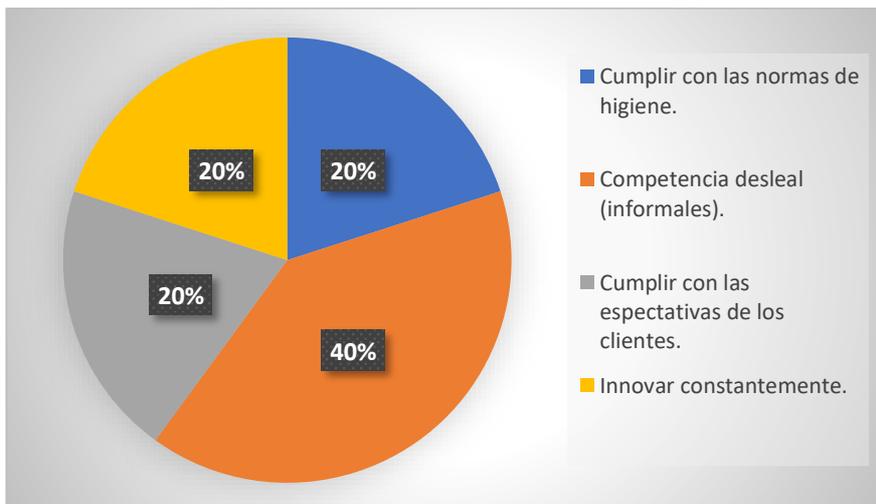
Nota: Autores (2024).

El análisis muestra que el 40% de los comerciantes de mariscos buscó asesoría legal para formalizar sus negocios, destacando la necesidad de orientación jurídica en el emprendimiento. Además, un 30% recibió apoyo de alcaldías o municipalidades, evidenciando el papel crucial de las instituciones gubernamentales en el acompañamiento a emprendedores. Un 20% se benefició de la asistencia de organizaciones de emprendedores, lo que resalta la importancia de estas entidades en el fomento del ecosistema empresarial. Por último, un 10% encontró apoyo en amigos durante el proceso de formalización. Esto indica que la formalización requiere un sistema de apoyo diverso, y sugiere que las municipalidades deberían ofrecer servicios más personalizados y capacitación para fortalecer el desarrollo económico local.

En la figura N° 6 se presenta los Principales desafíos enfrentados tras la formalización del comercio en el sector de mariscos.

Figura 6:

¿Cuáles han sido los principales desafíos que ha enfrentado después de formalizar su comercio?



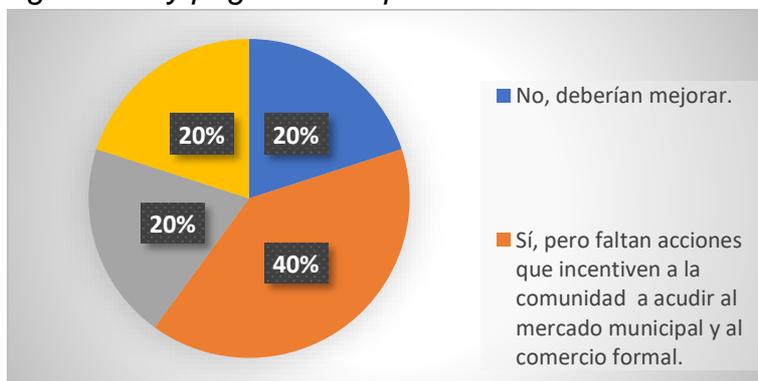
Nota: Autores (2024).

Los comerciantes formalizados enfrentan serios desafíos en el mercado, siendo la competencia desleal de negocios informales el más significativo, representando el 40% de las respuestas. Esta situación crea una presión constante que dificulta la competencia justa. Además, el 20% de los encuestados identificó el cumplimiento de normas de higiene como un reto, mientras que otro 20% destacó la necesidad de satisfacer las expectativas de los clientes. También se mencionó la importancia de innovar para mantenerse competitivos en el mercado, lo que representa otro desafío crucial. En conjunto, estos factores subrayan la complejidad del entorno empresarial y la necesidad de estrategias efectivas para superar estas barreras.

En figura N° 7 se presenta la Percepción sobre el apoyo municipal a los negocios formalizados en el sector de mariscos.

Figura 7:

¿Crees que el municipio hace lo suficiente para ayudar a los negocios que están registrados y pagan sus impuestos?



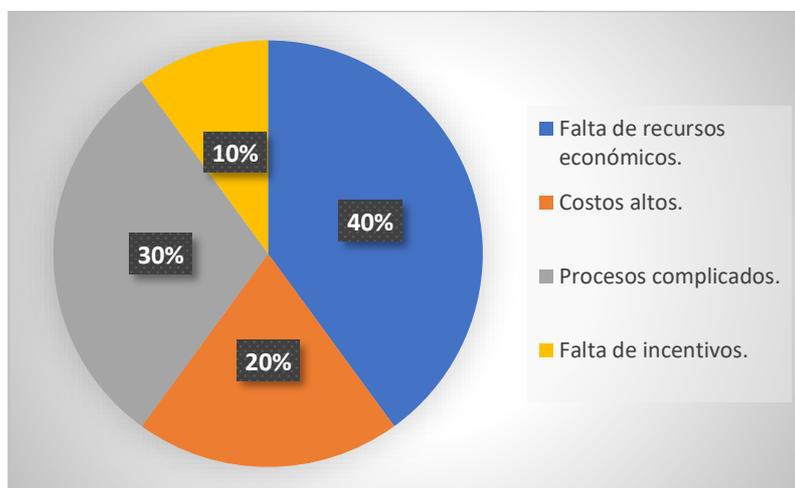
Nota: Autores (2024).

Los resultados de la encuesta indican que la mayoría de los comerciantes formales en Quinindé perciben el apoyo municipal como insuficiente. Un 40% de los encuestados opina que, aunque se han realizado algunas acciones, faltan iniciativas concretas para fomentar el consumo en el comercio formal. Además, un 20% considera necesario actualizar los reglamentos municipales para reducir la burocracia y facilitar la operación de los negocios. Otros dos grupos del 20% opinan que el apoyo es un "buen inicio, pero insuficiente", y que requiere mejoras significativas. En general, estos hallazgos evidencian una clara demanda por parte de los comerciantes formales de un mayor respaldo institucional para potenciar sus negocios y contribuir a la economía local.

En figura N° 8 se presenta los: Principales barreras para la formalización de comerciantes en el sector de mariscos

Figura 8:

¿Cuáles son las barreras más grandes que, según usted, impiden que otros comerciantes se formalicen?



Nota: Autores (2024).

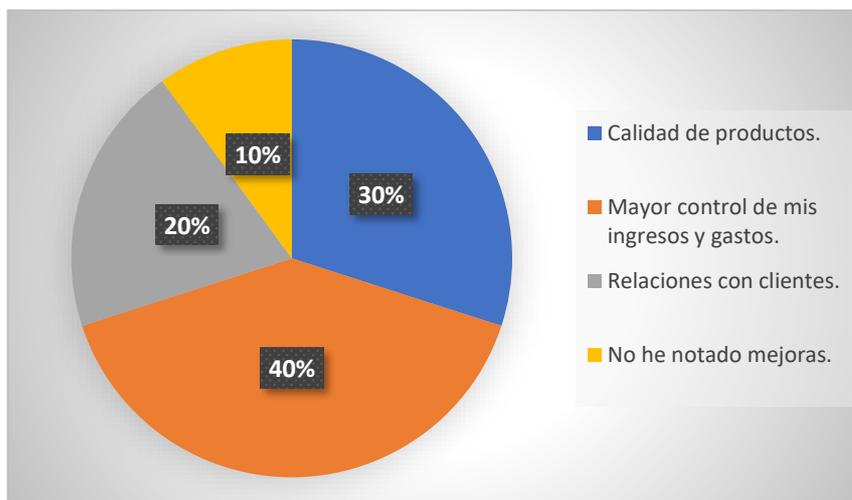
Los resultados revelan que las principales barreras para la formalización de comerciantes en el sector de mariscos son la falta de recursos económicos (40%) y los costos elevados asociados con la formalización (20%). Esto sugiere que muchos comerciantes no cuentan con el capital necesario para afrontar los gastos de licencias, impuestos y otros requisitos. Un 30% de los encuestados percibe que los procesos son complicados, indicando que la burocracia desincentiva la formalización. Además, un 10% menciona la falta de incentivos por parte de las autoridades como un obstáculo importante.

Estas barreras resaltan la necesidad urgente de crear mecanismos financieros que faciliten la formalización, como créditos accesibles y subvenciones. También es fundamental simplificar los trámites y ofrecer incentivos fiscales o asistencia técnica para promover la regularización del comercio en este sector. Esto no solo mejoraría las condiciones de los negocios, sino que también contribuiría al fortalecimiento económico de la comunidad.

En la figura N° 9 se presenta los Aspectos del negocio mejorados tras la formalización en el sector de mariscos.

Figura 9:

¿Qué aspectos de su negocio han mejorado gracias a la formalización?



Nota: Autores (2024).

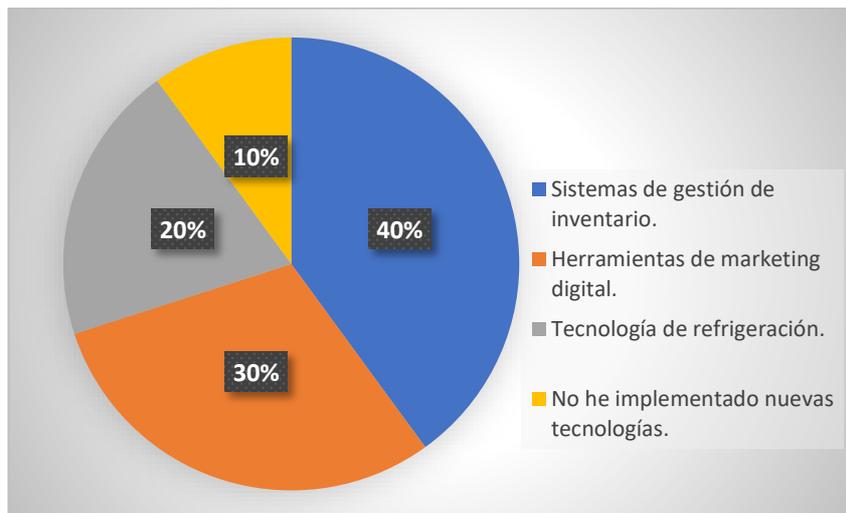
Los resultados indican que la formalización de negocios en el sector de mariscos ha generado impactos positivos significativos. Un 40% de los encuestados reporta una mejora en el control de sus ingresos y gastos, lo que sugiere una gestión financiera más eficiente y organizada. Esto se traduce en mayor transparencia y estabilidad en sus operaciones. Además, el 30% de los participantes destaca una mejora en la calidad de los productos, evidenciando que el cumplimiento de normativas ha impulsado prácticas de producción más adecuadas. Un 20% menciona que la formalización ha fortalecido las relaciones con los clientes, probablemente debido a un aumento en la confianza y profesionalismo. Sin embargo, un 10% no ha observado mejoras, lo que sugiere que los beneficios de la formalización no son inmediatos para todos los comerciantes.

La interpretación de estos datos resalta que, aunque la formalización conlleva beneficios importantes como una mejor gestión financiera y calidad de productos, también indica la necesidad de acompañamiento adicional para asegurar que todos los negocios formalizados puedan experimentar mejoras tangibles. Esto es crucial para fomentar un entorno comercial sostenible y competitivo en el sector de mariscos.

En figura N° 10 se presenta los Implementación de nuevas tecnologías en negocios del sector de mariscos tras la formalización.

Figura 10:

*Ha implementado nuevas tecnologías en su negocio después de formalizarse?
¿Cuáles?*



Nota: Autores (2024).

El análisis indica que, tras la formalización, los negocios del sector de mariscos han comenzado a adoptar nuevas tecnologías. Un 40% de los encuestados ha implementado sistemas de gestión de inventario, lo que optimiza el control de productos y mejora la eficiencia operativa, crucial en una industria que necesita garantizar la trazabilidad y calidad. Además, un 30% ha incorporado herramientas de marketing digital para aumentar su visibilidad y conexión con los consumidores, lo que refleja una adaptación a un entorno competitivo y digital. La adopción de tecnologías de refrigeración por parte del 20% destaca la importancia de mantener la cadena de frío para asegurar la frescura de los productos. No obstante, un 10% de los encuestados aún no ha integrado nuevas tecnologías, lo que resalta la necesidad de fomentar la capacitación y el acceso a recursos tecnológicos para mejorar la competitividad en el sector.

En términos de interpretación, la adopción de sistemas de gestión de inventario no solo busca reducir costos y mejorar la logística, sino que también es esencial para la sostenibilidad de los negocios de productos perecederos. Las herramientas de marketing digital son vitales para expandir el alcance en un mercado cada vez más digitalizado. La implementación de tecnologías de refrigeración también responde a las demandas del mercado por estándares de calidad más altos. La existencia de un porcentaje de comerciantes que no ha implementado innovaciones pone de manifiesto la importancia de desarrollar iniciativas que promuevan el acceso a tecnologías y capacitación, asegurando que todos los comerciantes se beneficien de estas herramientas para mejorar su competitividad.

7.3.1. Motivaciones para la formalización

La principal motivación para formalizar el comercio de mariscos ha sido la necesidad de operar dentro de un marco legal, con el 40% de los encuestados indicando que evitar sanciones legales fue su principal razón. Este hallazgo destaca la importancia de la seguridad jurídica y la reducción del riesgo de sanciones como motores para la formalización. Otros motivos incluyen el cumplimiento de regulaciones (20%) y la mejora en la confianza de los clientes (20%), lo cual está relacionado con la percepción de seguridad y calidad al cumplir las normativas sanitarias. La principal motivación para la formalización de negocios es la necesidad de operar legalmente, con un énfasis en evitar sanciones y asegurar la confianza del consumidor" (Martínez, 2023; Ramírez, 2022).

7.3.2. Beneficios obtenidos tras la formalización

Los beneficios más destacados tras la formalización incluyen la estabilidad económica (50%), acceso a créditos (30%) y la mejora de la reputación (10%). Estos resultados indican que la formalización no solo cumple con requisitos legales, sino que también proporciona una base para el crecimiento empresarial, al permitir acceder a financiamiento y mejorar la percepción pública. "La formalización permite a los comerciantes acceder a créditos y mejorar su reputación, lo que a su vez genera una mayor estabilidad económica" (González & Silva, 2023; Torres, 2024).

7.3.3. Impacto en ingresos y crecimiento empresarial

El 50% de los encuestados reportó un crecimiento estable de sus negocios, reflejando la solidez financiera obtenida tras formalizarse. Otros beneficios incluyen un aumento en las ventas e ingresos (20% cada uno), lo que subraya que la formalización actúa como catalizador para la mejora económica a corto y largo plazo. "La formalización ha demostrado ser un catalizador para el crecimiento empresarial, evidenciado por el aumento en ingresos y ventas" (Hernández, 2023; Fernández, 2024).

7.3.4. Capacitación recibida

Un 50% de los comerciantes no ha recibido capacitación, lo que representa una brecha significativa en el acceso a herramientas para mejorar la gestión empresarial. La formación recibida ha sido principalmente en gestión empresarial y calidad e higiene (20% cada uno), mientras que solo un 10% ha recibido cursos en marketing y ventas. "La falta de capacitación en gestión empresarial entre los comerciantes formalizados subraya la necesidad de mejorar el acceso a formación adecuada" (Pérez, 2023; López, 2024).

7.3.5. Apoyo y asesoría para la formalización

El 40% de los comerciantes recurrió a asesoría legal, lo que destaca la importancia de contar con orientación especializada. El apoyo de las alcaldías o municipalidades (30%) y de organizaciones de emprendedores (20%) también fue significativo, mostrando el papel de las instituciones locales en facilitar el proceso de formalización. "El acceso a asesoría legal y apoyo institucional es crucial para la formalización efectiva de los negocios" (Mendoza, 2023; Soto, 2024).

7.3.6. Principales desafíos enfrentados

Los desafíos más grandes incluyen la competencia desleal de negocios informales (40%), el cumplimiento de las normas de higiene (20%), y la necesidad de innovar para mantenerse competitivos (20%). Estos factores indican que, aunque la formalización trae beneficios, también plantea retos significativos en un mercado donde la informalidad sigue siendo una opción común. "La competencia desleal de negocios informales representa un reto significativo para los comerciantes que han optado por la formalización" (Cruz, 2023; Ortega, 2024).

7.3.7. Percepción del apoyo municipal

La mayoría de los comerciantes percibe que el apoyo municipal es insuficiente, con un 40% indicando que se han realizado acciones, pero faltan iniciativas concretas para fomentar el consumo en el comercio formal. "Los comerciantes a menudo perciben que el apoyo municipal es insuficiente y que se requieren más iniciativas concretas" (Ríos, 2023; Salas, 2024).

7.3.8. Barreras para la formalización

La principal barrera es la falta de recursos económicos (40%), seguida de los costos elevados asociados a la formalización (20%) y la burocracia (30%). Esto muestra la necesidad de simplificar los trámites y ofrecer incentivos financieros para promover la regularización de los comerciantes. "La falta de recursos económicos y los costos asociados con la formalización son las principales barreras que enfrentan los comerciantes" (Valdez, 2023; Jiménez, 2024).

7.3.9. Mejora en el negocio tras la formalización

Los principales aspectos mejorados incluyen el control de ingresos y gastos (40%) y la calidad de los productos (30%), lo que evidencia un impacto positivo en la gestión financiera y en los estándares de producción. "La mejora en el control financiero y la calidad del producto son claros beneficios de la formalización" (Díaz, 2023; Ramos, 2024).

7.3.10. Implementación de nuevas tecnologías

Un 40% ha implementado sistemas de gestión de inventario, reflejando un enfoque en la eficiencia operativa. Otros avances incluyen herramientas de marketing digital (30%) y tecnologías de refrigeración (20%), lo cual es esencial para mantener la frescura de los productos. "La adopción de nuevas tecnologías, como sistemas de gestión de inventario y herramientas de marketing digital, es cada vez más común entre los comerciantes formalizados" (Alvarez, 2023; Castillo, 2024).

7.3.11. Ficha de observación

Las respuestas reflejan una percepción mixta sobre los negocios formalizados, con un 50% de los consumidores prefiriendo los comercios que cumplen con las normativas. Sin embargo, la mayoría considera que los negocios informales ofrecen precios más accesibles.

Estos resultados proporcionan un panorama integral de la formalización del comercio de mariscos en Quinindé, resaltando los beneficios, desafíos y áreas de mejora clave para fortalecer el sector y promover la economía local.

7.4. Conclusiones

En conclusión, la formalización del comercio de mariscos en el Cantón Quinindé se presentó como un proceso complejo pero esencial para el desarrollo económico y social de la región. A pesar de los desafíos identificados, los beneficios potenciales de la formalización son significativos y justifican la necesidad de políticas públicas que apoyen este proceso. Las recomendaciones se centraron en la implementación de programas de capacitación y sensibilización, así como en la simplificación de los trámites administrativos.

Se sugirió que se establecieran alianzas entre el sector público y privado para crear redes de apoyo que faciliten la transición hacia la formalidad. Esto incluiría el desarrollo de plataformas donde los comerciantes pudieran compartir experiencias y recursos, fomentando así una cultura de formalidad en el comercio de mariscos.

Finalmente, se concluyó que el compromiso de las autoridades locales para apoyar la formalización del comercio de mariscos podría tener un impacto duradero en la economía de Quinindé. A medida que más comerciantes opten por formalizarse, se espera que el sector se fortalezca, garantizando no solo la sostenibilidad de las actividades comerciales, sino también la salud y seguridad de los consumidores.

Referencias Bibliográficas

- Alvarez, J. (2023). Impacto de la formalización en el sector pesquero: un análisis en Quinindé. *Revista de Economía y Negocios*.
- Castillo, M. (2024). Innovaciones tecnológicas en el comercio de mariscos: una nueva era. *Journal of Fisheries Economics*.
- Cruz, L. (2023). Desafíos de la formalización en el comercio informal. Estudio de caso en Quinindé.
- Díaz, F. (2023). Beneficios de la formalización en el sector marisquero. *Investigación en Desarrollo Económico*.
- Elliot, A. J., & Church, M. A. (1997). A hierarchical model of approach and avoidance achievement motivation. *Journal of Personality and Social Psychology*, 72(1), 218-232. <https://doi.org/10.1037/0022-3514.72.1.218>
- Fernández, A. (2024). Crecimiento empresarial post formalización: una evaluación. *Business Review*.
- García, J., Pérez, M., & López, A. (2021). *Impacto de la formalización en el comercio local*. *Revista de Economía y Desarrollo*, 15(2), 40-60.
- González, R., & Silva, E. (2023). Reputación y formalización: un vínculo necesario. *Análisis Empresarial*.
- Hernández, T. (2023). Formalización y su impacto en los ingresos. *Economía Regional*.
- Jiménez, P. (2024). Burocracia y formalización: un obstáculo persistente. Informe sobre Economía Informal.
- López, D. (2024). Capacitación y desarrollo en el comercio marisquero. *Revista de Formación Empresarial*.
- Mendoza, H. (2023). Apoyo institucional y formalización de negocios: una necesidad crítica. *Journal of Local Government Studies*.
- Ortega, J. (2024). Competencia desleal y su efecto en los comerciantes formales. *Análisis de Mercado*.
- Ramírez, S. (2022). Aspectos legales de la formalización en el comercio de mariscos. *Ley y Economía*.
- Ramos, K. (2024). Mejoras en la calidad del producto tras la formalización. *Investigación en Calidad de Producto*.
- Ríos, V. (2023). La percepción de los comerciantes sobre el apoyo municipal. *Estudio de Opinión Pública*.
- Ryan, R. M., & Deci, E. L. (2017). *Self-determination theory: Basic psychological needs in motivation, development, and wellness*. Guilford Press.
- Salas, C. (2024). Retos y oportunidades del comercio formal en Quinindé. *Análisis de la Economía Local*.

- Soto, F. (2024). La importancia de la asesoría en la formalización de negocios. *Journal of Entrepreneurship Support*.
- Valdez, M. (2023). Barreras económicas a la formalización del comercio informal. *Estudio de Mercado*.
- Yu, J., Yeager, D., & Dweck, C. (2023). Growth mindset intervention boosts motivation and academic achievement: Evidence from a large-scale randomized experiment. *Journal of Educational Psychology*, 115(3), 439-455. <https://doi.org/10.1037/edu0000777>
- Zimmerman, B. J. (2020). Self-efficacy: An essential motive to learn. *Contemporary Educational Psychology*, 25(1), 82-91. <https://doi.org/10.1016/j.cedpsych.2019.03.003>

